



**Programa de la V JORNADA PROFESIONAL “PIENSA EN VENDING”:
Zaragoza, 27 de Febrero de 2014**

- **11:00** horas: Comienzo de la Jornada. Salón Inés de Poitiers.
- **11-13:25** horas: Diálogo entre asistentes, presentación de productos y servicios de los expositores. Salón Inés de Poitiers
- **13:25- 13:45** horas: Ronda informativa de Javier Arqueros sobre el ESTUDIO DE MERCADO. Salón Don Alfonso.
- **13:45- 14:00** horas: Charla de Ángeles Busto de Automated Transactions sobre “cómo vender más con las máquinas que tienes”. Salón Don Alfonso.
- **14:00** horas: Elecciones para Delegado de la Región 3 (La Rioja, Aragón y Navarra)
- **14:30** horas: Tentempié en el salón de exposiciones (salón Inés de Poitiers).
- **15:30-17:00** horas: Diálogo entre asistentes, presentación de productos y servicios de los expositores. Salón Inés de Poitiers

En este intervalo se entregarán diplomas de participación a los expositores.

- **19:00** horas: Clausura de la Jornada con un vino español.